

**Intégrez notre BTS**  
**Conseil et commercialisation de solutions techniques**  
**Expert de la relation client**



L'Estic accompagne les jeunes dans leur projet de formation depuis plus de 150 ans et propose des projets adaptés aux enjeux de demain.

L'établissement regroupe un collège, un lycée d'enseignement général et technologique, un lycée professionnel industriel et tertiaire et un pôle d'enseignement supérieur. Situé au coeur de la ville et à 5 minutes de la gare, la facilité d'accès est incontestable.

**Des formations à  
proximité pour aller  
plus loin...**

Notre mission : vous accompagner tout au long de la formation et garantir votre employabilité

# LES COMPETENCES - RNCP 35801

- Concevoir et négocier des solutions technico-commerciales
- Manager l'activité technico-commerciale
- Développer la clientèle et la relation client
- Mettre en œuvre l'expertise technico-commerciale
- Culture générale et expression
- Langue vivante étrangère 1 Niveau B2 du CECRL
- Culture économique, juridique et managériale

## UNE FORMATION PROFESSIONNALISANTE



- En alternance (1 semaine en entreprise, 1 semaine en formation)
- La digitalisation fait partie intégrante de la formation
- Des actions professionnelles proposées en cours de formation

### EMPLOIS CONCERNÉS

- Technico-commercial
- Attaché-e commercial
- Vendeur négociateur
- Conseiller-ère commercial, Conseiller-ère technico-commercial
- Commercial-e sédentaire
- Commercial-e itinérant-e
- Vendeur-se comptoir



### POURSUIVRE SES ÉTUDES

- Licence/Bachelor en lien avec le métier visé
- Diplôme d'ingénieur possible

*Affaire industrielle, instrumentation,...*

*Des formations homologuées par l'Etat*



*Etablissement du réseau salésien de Don Bosco*



*Centre d'examen pour la certification Voltaire*

*Une stratégie internationale*

